

Sales Consultant ICT NRW m/w/d



ÜBER SPIE

SPIE Deutschland & Zentraleuropa ist der führende unabhängige Multitechnik-Dienstleister für Gebäude, Anlagen und Infrastrukturen. Als starke Säule der SPIE Gruppe sind wir an über 200 Standorten in Deutschland, Österreich, Polen, der Slowakei, Tschechien und Ungarn präsent. Mit einer breiten Technik-Expertise und als zuverlässiger Partner begleiten wir unsere Kunden in eine erfolgreiche Zukunft. Denn rund 15.000 technikbegeisterte Talente geben das Beste für unsere Kunden – jeden Tag, in jedem Projekt.

SPIE DZE – GB ICS

Die SPIE TELBA Group GmbH mit Sitz in Düsseldorf sucht für ihre Business- & Servicecenter in Nordrhein-Westfalen zum nächstmöglichen Termin einen **Sales Consultant ICT m/w/d**

Ihre Aufgaben

- Kompetente technische Beratung von Bestands- und Neukunden
- Erstellung individueller, maßgeschneiderter Verkaufskonzepte
- Ausbau der Vertriebsaktivitäten, Entwicklung von Lösungsvorschlägen
- Durchführung von Präsentationen; Budgetierung sowie Budgetkontrolle
- Ausbau Vertrieb und Gewinnung neuer Kundenmärkte & Ausschöpfung Marktpotentiale

Ihr Profil

- Hochschulabschluss oder abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung
- Produktwissen im Bereich: Telekommunikation und IT
- Erfahrung im Ausschreibungsgeschäft und im Umgang mit Fachplanern von Vorteil
- Hohe Eigenmotivation, Organisationstalent, Kommunikations- und Verhandlungsstärke
- Reisebereitschaft, Teamfähigkeit, Durchsetzungskraft

Wir bieten

- Ein interessantes und vielseitiges Aufgabenfeld in einem wachsenden Unternehmen
- Eine leistungsbezogene und attraktive Bezahlung
- Individuelle Weiterbildung und Entwicklungsprogramme sowie vielfältige Karrieremöglichkeiten
- Vereinbarkeit von Freizeit, Familie & Beruf
- Kurze Entscheidungswege, flache Führungsstruktur

Bezeichnung Sales Consultant ICT NRW m/w/d	Vertragsart Unbefristet, Vollzeit
Stelle zu besetzen ab Sofort	Ansprechpartner Monika Stürmlinger

